



CZĘŚĆ DRUGA – OPIS PRZEDMIOTU SPRZEDAŻY

I. PRZEDMIOT SPRZEDAŻY – PODZIAŁ NA ZADANIA

1. Przedmiot Sprzedaży obejmuje:

1.1.1. Sprzedaż w 2023 roku popiołu lotnego ze współspalania węgla i biomasy jako produktu ubocznego lub alternatywnie popiołu lotnego ze spalania węgla jako produktu ubocznego **w łącznej ilości 100 000 ton** < - 20% ; + 0% >.

1.2. Przedmiot Sprzedaży zostanie podzielony na 4 zadania jak poniżej:

1.2.1. **Zadanie 1** - sprzedaż popiołu lotnego ze współspalania węgla i biomasy jako produktu ubocznego lub alternatywnie popiołu lotnego ze spalania węgla jako produktu ubocznego w ilości 25 000 ton < - 20% ; + 0% > ,

1.2.2. **Zadanie 2** - sprzedaż popiołu lotnego ze współspalania węgla i biomasy jako produktu ubocznego lub alternatywnie popiołu lotnego ze spalania węgla jako produktu ubocznego w ilości 25 000 ton < - 20% ; + 0% > ,

1.2.3. **Zadanie 3** - sprzedaż popiołu lotnego ze współspalania węgla i biomasy jako produktu ubocznego lub alternatywnie popiołu lotnego ze spalania węgla jako produktu ubocznego w ilości 25 000 ton < - 20% ; + 0% > ,

1.2.4. **Zadanie 4** - sprzedaż popiołu lotnego ze współspalania węgla i biomasy jako produktu ubocznego lub alternatywnie popiołu lotnego ze spalania węgla jako produktu ubocznego w ilości 25 000 ton < - 20% ; + 0% > ,

II. WARUNKI SPRZEDAŻY

1. Umowa zostanie zawarta na okres od dnia 01.01.2023 roku do 31.12.2023 roku.
2. Ilości popiołu lotnego podane w Przedmiocie Sprzedaży są wartościami szacunkowymi określonymi zgodnie z aktualną wiedzą o planowanej produkcji oraz planowanych do spalania paliw. Sprzedający nie ponosi żadnej odpowiedzialności za ewentualne szkody powstałe w wyniku niezapewnienia zadeklarowanej ilości popiołu lotnego do sprzedaży w szczególności nie gwarantuje Kupującemu dostępności zadeklarowanych wolumenów popiołu lotnego będących skutkiem działania tzw. „siły wyższej” (w szczególności na skutek zmiany terminów remontów, zmiany poziomu produkcji, sytuacji awaryjnych).
3. W przypadku braku odbioru w danym miesiącu ilości wskazanej w harmonogramie przez Kupującego, Sprzedający dopuszcza możliwość zmiany harmonogramu, w szczególności poprzez przeniesienie nieodebranej ilości na kolejne miesiące. Powyższe nie zwalnia Kupującego z sankcji przewidzianej w umowie na okoliczność nieodebrania ilości popiołu lotnego w danym miesiącu.
4. Jako punkty odbioru dla popiołu lotnego z kotłów pyłowych jako produktu ubocznego rozumie się:
 - 4.1. dla popiołu lotnego suchego - instalację rozładowniczą suchego popiołu pod zbiornikami suchego popiołu na terenie Enea Połaniec S.A. – załadunek na samochody lub wagony kolejowe Kupującego,
 - 4.2. dla popiołu lotnego zwilżonego – instalacja zraszania popiołu lotnego na terenie Enea Połaniec S.A. – załadunek na samochody.
5. Załadunek będzie realizowany na środki transportu podstawione przez Kupującego.
6. Ważenie i załadunek samochodów lub wagonów spoczywa po stronie Sprzedającego.

III. PODSTAWOWE OBOWIĄZKI KUPUJĄCEGO W ZAKRESIE ODBIORU PRODUKTÓW



PALENISKOWYCH W TRAKCIE REALIZACJI PRZEDMIOTU SPRZEDAŻY

1. Kupujący zobowiązuje się do wykorzystania popiołu lotnego jako surowca w jednym z następujących kierunków:
 - a) do produkcji betonu towarowego,
 - b) do produkcji cementu,
 - c) do produkcji ceramicznych wyrobów budowlanych,
 - d) do podbudów drogowych i stabilizacji gruntów, produkcji mieszanek związanych spoiwem hydraulicznym,
 - e) do produkcji prefabrykowanych materiałów budowlano-betonowych,
 - f) do produkcji zapraw, tynków, klejów,
 - g) do wykonywania bitumicznych nawierzchni drogowych i produkcji materiałów izolacyjnych (papy).
2. Odbiór popiołu lotnego będzie realizowany wg zasad obowiązujących u Sprzedającego.
3. Kupujący przejmie, z chwilą odbioru popiołu lotnego z punktów odbioru, pełną odpowiedzialność za odebrany popiół lotny.
4. Kupujący zobowiązuje się do udzielenia pisemnej informacji o sposobach wykorzystania odebranego popiołu lotnego zgodnie z decyzją Marszałka Województwa Świętokrzyskiego.
5. Zapewnienie środków transportu, niezbędnych do odbioru Przedmiotu Sprzedaży należy do obowiązków Kupującego, który pokrywa także jego koszty.
6. Kupujący zobowiązuje się do podstawienia samochodów do ważenia na wagach samochodowych i kolejowych zgodnie z dyspozycjami Sprzedającego.
7. Sprzedający wymaga wniesienia zabezpieczenia należytego wykonania umowy zgodnie z treścią projektu Umowy.
8. W przypadku podzlecenia wykonania Przedmiotu Sprzedaży podwykonawcom, Kupujący ponosi pełną odpowiedzialność za działania swoich podwykonawców oraz przedłoży rękojmię od swoich podwykonawców.

IV. NIEZBĘDNE ZASOBY KUPUJĄCEGO W TRAKCIE REALIZACJI PRZEDMIOTU SPRZEDAŻY

1. W celu wykonania Przedmiotu Sprzedaży potencjalny Kupujący będzie zobowiązany do posiadania:
 - 1.1. niezbędnej wiedzy i doświadczenia oraz dysponowania odpowiednim potencjałem gwarantującym prawidłowe wykonanie Przedmiotu Sprzedaży.
 - 1.2. sytuacji ekonomicznej i finansowej zapewniającej wykonanie Przedmiotu Sprzedaży poprzez posiadanie polisy OC lub innego dokumentu ubezpieczenia z sumą ubezpieczenia nie mniejszą niż Wartość Sprzedaży potwierdzającego, że Kupujący jest ubezpieczony od odpowiedzialności cywilnej w zakresie prowadzonej działalności gospodarczej, obejmującej – co najmniej – działalność związaną z Przedmiotem Sprzedaży; jeżeli okres polisy nie obejmuje całego okresu realizacji sprzedaży oświadczenie Kupującego o kontynuacji ubezpieczenia OC przez okres realizacji Przedmiotu Sprzedaży

V. ZASADY ROZLICZEŃ ILOŚCIOWYCH

1. W celu potwierdzenia ilości odebranych produktów podstawą do rozliczeń będzie wyznaczenie masy odebranych popiołów lotnych w następujący sposób:
 - 1.1. ważenie na wadze samochodowej lub kolejowej popiołu lotnego podczas odbioru z miejsca magazynowania u Sprzedającego.

VI. OKRESY ROZLICZENIOWE



1. Podstawowym okresem rozliczeniowym jest miesiąc kalendarzowy.

Pozostałe wymagania i informacje

I. ZAŁOŻENIA, WYMAGANIA ORAZ WARUNKI TECHNICZNE WYKONANIA UMOWY

1. Podczas wykonywania umowy na terenie Enea Elektrownia Połaniec S.A., Kupującego obowiązują przepisy wewnętrzne Enea Elektrownia Połaniec S.A., a w tym instrukcja organizacji bezpiecznej pracy w Enea Elektrownia Połaniec S.A., instrukcja ochrony przeciwpożarowej, przepisy w zakresie ochrony środowiska naturalnego przez podmioty zewnętrzne, z którymi to dokumentami Kupujący jest zobowiązany zapoznać się jeszcze przed złożeniem oferty:
2. Dokumenty zamieszczone są na stronie internetowej:
<https://www.enea.pl/pl/grupaenea/o-grupie/spolki-grupy-enea/polaniec/zamowienia/dokumenty-dla-wykonawcow-i-dostawcow> .

II. WIZJA LOKALNA

1. Sprzedający **umożliwia i zaleca** przeprowadzenie przed złożeniem oferty wizji lokalnej w miejscu świadczenia zamówienia do 4 dni przed terminem składania ofert w godzinach: od godz. 8:00 do godz. 14:00; miejsce spotkania: brama numer 1 Elektrowni Połaniec. W ramach wizji lokalnej Kupujący będą mogli zapoznać się z miejscem odbioru i realizacji zamówienia. Data spotkania celem odbycia wizji lokalnej zostanie uzgodniona z osobą wskazaną w pkt. 3 poniżej.
2. Odbycie wizji **nie jest obowiązkowe**.
3. Osoba(y) odpowiedzialna(e) za przeprowadzenie wizji ze strony Sprzedającego:
 - 3.1. **Mateusz Żmuda**, Kierownik Działu Zagospodarowania UPS, tel. 608-690-662 email: mateusz.zmuda@enea.pl.
4. Kupujący uczestniczący w wizji lokalnej, powinni:
 - 4.1. przybyć odpowiednio wcześniej w celu uzyskania przepustek i odbycia wstępnego szkolenia BHP (czas trwania około 1 godziny) umożliwiającego wejście na teren Enea Połaniec S.A.;
 - 4.2. zabrać ze sobą odzież ochronną i sprzęt ochrony osobistej (kask z ochronnikami słuchu, okulary ochronne, maseczki chroniące przed pyłem) umożliwiające wejście na obiekty produkcyjne Enea Połaniec S.A.
 - 4.3. podać imiona i nazwiska przedstawicieli Kupującego (minimum dwa dni przed przyjazdem) biorących udział w wizji celem uzgodnienia wejścia na teren Elektrowni,
 - 4.4. wypełnić formularz Z-1 A (Dokument związany nr 4 do I/DB/B/20/2013 z Instrukcji Organizacji Bezpiecznej Pracy w Enea Połaniec S.A.) i przesłać z min. 2-dniowym wyprzedzeniem w celu ustalenia godziny szkolenia.