



CZĘŚĆ DRUGA – OPIS PRZEDMIOTU SPRZEDAŻY

I. PRZEDMIOT SPRZEDAŻY – PODZIAŁ NA ZADANIA

1. Przedmiot Sprzedaży obejmuje:
 - 1.1. Sprzedaż w 2023 roku gipsu jako produktu ubocznego w łącznej ilości 200 000 ton/rok < - 20% ; + 0% >.
 - 1.2. Przedmiot Sprzedaży zostanie podzielony na 5 zadań jak poniżej:
 - 1.1.1. **Zadanie 1** - sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego w ilości 25 000 ton < - 20% ; + 0% > ,
 - 1.1.2. **Zadanie 2** - sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego w ilości 25 000 ton < - 20% ; + 0% > ,
 - 1.1.3. **Zadanie 3** - sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego w ilości 50 000 ton < - 20% ; + 0% > ,
 - 1.1.4. **Zadanie 4** - sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego w ilości 50 000 ton < - 20% ; + 0% > ,
 - 1.1.5. **Zadanie 5** - sprzedaż gipsu jako produktu ubocznego w ilości 50 000 ton < - 20% ; + 0% > ,

II. WARUNKI SPRZEDAŻY

1. Umowa zostanie zawarta na okres od dnia 01.01.2023 roku do 31.12.2023 roku.
2. Ilości gipsu podane w Przedmiocie Sprzedaży są wartościami szacunkowymi określonymi zgodnie z aktualną wiedzą o planowanej produkcji oraz planowanych do spalania paliw. Sprzedający nie ponosi żadnej odpowiedzialności za ewentualne szkody powstałe w wyniku niezapewnienia zadeklarowanej ilości gipsu do sprzedaży w szczególności nie gwarantuje Kupującemu dostępności zadeklarowanych wolumenów gipsu będących skutkiem działania tzw. „siły wyższej” (w szczególności na skutek zmiany terminów remontów, zmiany poziomu produkcji, sytuacji awaryjnych).
3. W przypadku braku odbioru w danym miesiącu ilości wskazanej w harmonogramie przez Kupującego, Sprzedający dopuszcza możliwość zmiany harmonogramu, w szczególności poprzez przeniesienie nieodebranej ilości na kolejne miesiące. Powyższe nie zwalnia Kupującego z sankcji przewidzianej w umowie na okoliczność nieodebrania ilości gipsu w danym miesiącu.
4. Jako punkty odbioru dla Gipsu rozumie się:
 - 4.1. przenośniki taśmowe gipsu dla załadunku samochodów ciężarowych przy budynku Absorbera C i D bezpośrednio z wirówek w przypadku niemożliwości podania gipsu do EUROSILO GIPSU,
 - 4.2. załadownia gipsu w budynku K-18 załadunek na samochody,
 - 4.3. punkt rozładowniczy gipsu z taśmociągu PG-2 na magazynie gipsu TURSKO – załadunek na samochody,
 - 4.4. plac magazynowy – załadunek na samochody,
 - 4.5. hala OTP – załadunek na samochody.
5. Załadunek będzie realizowany na środki transportu samochodowego podstawione przez Kupującego.
6. Ważenie i załadunek samochodów spoczywa po stronie Sprzedającego.

III. PODSTAWOWE OBOWIĄZKI KUPUJĄCEGO W ZAKRESIE ODBIORU PRODUKTÓW PALENISKOWYCH W TRAKCIE REALIZACJI PRZEDMIOTU SPRZEDAŻY



1. Kupujący zobowiązuje się do wykorzystania gipsu w postaci niezmienionej w jednym z następujących kierunków:
 - a) do produkcji płyt gipsowo kartonowych,
 - b) do produkcji cementu,
 - c) do produkcji betonów komórkowych,
 - d) do produkcji spoiw gipsowych, tynków gipsowych, wylewek samopoziomujących, klejów gipsowych, gładzi, mas szpachlowych,
 - e) do elementów ścian z płyt gipsowych,
 - f) do produkcji nawozów mineralnych (gotowy produkt),
 - g) jako składnik mieszanek nawozowych, ulepszczy gleby lub dodatek do kompostu mieszanek nawozowych,
 - h) do produkcji podłoża pod grzybnie pieczarek,
 - i) w drogownictwie jako dodatek do mieszanek kruszyw, gruntów i spoiw.
2. Odbiór gipsu będzie realizowany wg zasad obowiązujących u Sprzedającego.
3. Kupujący przejmie, z chwilą odbioru gipsu z punktów odbioru, pełną odpowiedzialność za odebrany gips.
4. Kupujący zobowiązuje się do udzielenia pisemnej informacji o sposobach wykorzystania odebranego gipsu zgodnie z decyzją Marszałka Województwa Świętokrzyskiego.
5. Zapewnienie środków transportu, niezbędnych do odbioru Przedmiotu Sprzedaży należy do obowiązków Kupującego, który pokrywa także jego koszty.
6. Kupujący zobowiązuje się do podstawienia samochodów do ważenia na wagach samochodowych zgodnie z dyspozycjami Sprzedającego.
7. Sprzedający wymaga wniesienia zabezpieczenia należytego wykonania Umowy w wysokości 10% Wynagrodzenia brutto wartości sprzedaży.
8. W przypadku podzlecenia wykonania Przedmiotu Sprzedaży podwykonawcom, Kupujący ponosi pełną odpowiedzialność za działania swoich podwykonawców oraz przedłoży rękojmię od swoich podwykonawców.

IV. NIEZBĘDNE ZASOBY KUPUJĄCEGO W TRAKCIE REALIZACJI PRZEDMIOTU SPRZEDAŻY

1. W celu wykonania Przedmiotu Sprzedaży potencjalny Kupujący będzie zobowiązany do posiadania:
 - 1.1. niezbędnej wiedzy i doświadczenia oraz dysponowania odpowiednim potencjałem gwarantującym prawidłowe wykonanie Przedmiotu Sprzedaży.
 - 1.2. sytuacji ekonomicznej i finansowej zapewniającej wykonanie Przedmiotu Sprzedaży poprzez posiadanie polisy OC lub innego dokumentu ubezpieczenia z sumą ubezpieczenia nie mniejszą niż wartość sprzedaży potwierdzającego, że Kupujący jest ubezpieczony od odpowiedzialności cywilnej w zakresie prowadzonej działalności gospodarczej, obejmującej – co najmniej – działalność związaną z Przedmiotem Sprzedaży; jeżeli okres polisy nie obejmuje całego okresu realizacji sprzedaży oświadczenie Kupującego o kontynuacji ubezpieczenia OC przez okres realizacji Przedmiotu Sprzedaży

V. ZASADY ROZLICZEŃ ILOŚCIOWYCH

1. W celu potwierdzenia ilości odebranych produktów podstawą do rozliczeń będzie wyznaczenie masy odebranych gipsów w następujący sposób:



- 1.1. ważenie na wadze samochodowej lub kolejowej gipsu podczas odbioru z miejsca magazynowania u Sprzedającego.

VI. OKRESY ROZLICZENIOWE

1. Podstawowym okresem rozliczeniowym jest miesiąc kalendarzowy.

Pozostałe wymagania i informacje

I. ZAŁOŻENIA, WYMAGANIA ORAZ WARUNKI TECHNICZNE WYKONANIA UMOWY

- Podczas wykonywania umowy na terenie Enea Elektrownia Połaniec S.A., Kupującego obowiązują przepisy wewnętrzne Enea Elektrownia Połaniec S.A., a w tym instrukcja organizacji bezpiecznej pracy w Enea Elektrownia Połaniec S.A., instrukcja ochrony przeciwpożarowej, przepisy w zakresie ochrony środowiska naturalnego przez podmioty zewnętrzne, z którymi to dokumentami Kupujący jest zobowiązany zapoznać się jeszcze przed złożeniem oferty:
- Dokumenty zamieszczone są na stronie internetowej:
<https://www.enea.pl/pl/grupaenea/o-grupie/spolki-grupy-enea/polaniec/zamowienia/dokumenty-dla-wykonawcow-i-dostawcow> .

II. WIZJA LOKALNA

- Sprzedający **umożliwia i zaleca** przeprowadzenie przed złożeniem oferty wizji lokalnej w miejscu świadczenia zamówienia do 4 dni przed terminem składania ofert w godzinach: od godz. 8:00 do godz. 14:00; miejsce spotkania: brama numer 1 Elektrowni Połaniec. W ramach wizji lokalnej Kupujący będą mogli zapoznać się z miejscem odbioru i realizacji zamówienia. Data spotkania celem odbycia wizji lokalnej zostanie uzgodniona z osobą wskazaną w pkt. 3 poniżej.
- Odbycie wizji **nie jest obowiązkowe**.
- Osoba(y) odpowiedzialna(e) za przeprowadzenie wizji ze strony Sprzedającego:
 - Mateusz Żmuda**, Kierownik Działu Zagospodarowania UPS, tel. 608-690-662 email: mateusz.zmuda@enea.pl,
- Kupujący uczestniczący w wizji lokalnej, powinni:
 - przybyć odpowiednio wcześniej w celu uzyskania przepustek i odbycia wstępnego szkolenia BHP (czas trwania około 1 godziny) umożliwiającego wejście na teren Enea Połaniec S.A.;
 - zabrać ze sobą odzież ochronną i sprzęt ochrony osobistej (kask z ochronnikami słuchu, okulary ochronne, maseczki chroniące przed pyłem) umożliwiające wejście na obiekty produkcyjne Enea Połaniec S.A.
 - podać imiona i nazwiska przedstawicieli Kupującego (minimum dwa dni przed przyjazdem) biorących udział w wizji celem uzgodnienia wejścia na teren Elektrowni,
 - wypełnić formularz Z-1 A (Dokument związany nr 4 do I/DB/B/20/2013 z Instrukcji Organizacji Bezpiecznej Pracy w Enea Połaniec S.A.) i przesłać z min. 2-dniowym wyprzedzeniem w celu ustalenia godziny szkolenia.