

I. PRZEDMIOT SPRZEDAŻY

1. Przedmiot Sprzedaży obejmuje:
 - 1.1. Sprzedaż w okresie od 01.05.2024 r. do 31.12.2024 r. popiołu lotnego ze współspalania węgla i biomasy jako produktu ubocznego lub alternatywnie popiołu lotnego ze spalania węgla jako produktu ubocznego **w łącznej ilości 175 000 Mg** < - 20% ; + 0% > oraz
 - 1.2. Sprzedaż w okresie od 01.05.2024 r. do 31.12.2024 r. mieszanek popiołowo-żuźlowych z mokrego odprowadzania odpadów paleniskowych – kod odpadu 10 01 80 **w łącznej ilości 175 000 Mg** < - 20% ; + 0% >.
 - 1.3. Przedmiot Sprzedaży zostanie podzielony na 5 zadań jak poniżej:
 - 1.3.1. **Zadanie 1**
 - sprzedaż popiołu lotnego jako produktu ubocznego w ilości 50 000 Mg < - 20%; + 0% > ,
 - sprzedaż mieszanek popiołowo-żuźlowych w ilości 50 000 Mg < - 20%; + 0% > .
 - 1.3.2. **Zadanie 2**
 - sprzedaż popiołu lotnego jako produktu ubocznego w ilości 50 000 Mg < - 20%; + 0% > ,
 - sprzedaż mieszanek popiołowo-żuźlowych w ilości 50 000 Mg < - 20%; + 0% > .
 - 1.3.3. **Zadanie 3**
 - sprzedaż popiołu lotnego jako produktu ubocznego w ilości 25 000 Mg < - 20%; + 0% > ,
 - sprzedaż mieszanek popiołowo-żuźlowych w ilości 25 000 Mg < - 20%; + 0% > .
 - 1.3.4. **Zadanie 4**
 - sprzedaż popiołu lotnego jako produktu ubocznego w ilości 25 000 Mg < - 20%; + 0% > ,
 - sprzedaż mieszanek popiołowo-żuźlowych w ilości 25 000 Mg < - 20%; + 0% > .
 - 1.3.5. **Zadanie 5**
 - sprzedaż popiołu lotnego jako produktu ubocznego w ilości 25 000 Mg < - 20%; + 0% > ,
 - sprzedaż mieszanek popiołowo-żuźlowych w ilości 25 000 Mg < - 20%; + 0% > .

II. WARUNKI SPRZEDAŻY

1. Umowa zostanie zawarta na okres od dnia 01.05.2024 roku do dnia 31.12.2024 roku.
2. Ilości popiołu lotnego i mieszanek popiołowo-żuźlowych podane w Przedmiocie Sprzedaży są wartościami szacunkowymi określonymi zgodnie z aktualną wiedzą o planowanej produkcji oraz planowanych do spalania paliw. Sprzedający nie ponosi żadnej odpowiedzialności za ewentualne szkody powstałe w wyniku niezapewnienia zadeklarowanej ilości popiołu lotnego oraz mieszanek popiołowo-żuźlowych do sprzedaży w szczególności nie gwarantuje Kupującym dostępności zadeklarowanych wolumenów będących skutkiem działania tzw. „siły wyższej” (w szczególności na skutek zmiany terminów remontów, zmiany poziomu produkcji, sytuacji awaryjnych).
3. Sprzedający na bazie planów produkcji energii elektrycznej i ciepła, w terminie do 14 dni od daty podpisania umowy potwierdzi szacowane miesięczne ilości popiołu lotnego oraz mieszanek popiołowo-żuźlowych do sprzedaży. Dane będą opracowane w przedziałach miesięcznych i zostaną umieszczone w harmonogramie, który zostanie przekazany Kupującemu.

4. W przypadku braku odbioru w danym miesiącu ilości wskazanej w harmonogramie przez Kupującego, Sprzedający dopuszcza możliwość zmiany harmonogramu, w szczególności poprzez przeniesienie nieodebranej ilości na kolejne miesiące. Powyższe nie zwalnia Kupującego z sankcji przewidzianej w umowie na okoliczność nieodebrania ilości w danym miesiącu.
5. Jako punkty odbioru rozumie się:
 - 5.1. dla popiołu lotnego suchego - instalację rozładowniczą suchego popiołu pod zbiornikami suchego popiołu na terenie Enea Połaniec S.A. - załadunek na samochody lub wagony kolejowe Kupującego,
 - 5.2. dla popiołu lotnego zwilżonego - instalacja zraszania popiołu lotnego na terenie Enea Połaniec S.A. - załadunek na samochody.
 - 5.3. dla mieszanek popiołowo-żuźłowych z mokrego odprowadzania odpadów paleniskowych - miejsca załadunku na samochody, zlokalizowane na wskazanych kwaterach w obrębie Składowiska Pióry, zlokalizowanego w pobliżu drogi krajowej nr 79, na terenie Enea Elektrownia Połaniec S.A.
6. Załadunek będzie realizowany na środki transportu podstawione przez Kupującego.
7. Ważenie i załadunek samochodów lub wagonów spoczywa po stronie Sprzedającego.

III. PODSTAWOWE OBOWIĄZKI KUPUJĄCEGO W ZAKRESIE ODBIORU PRODUKTÓW PALENISKOWYCH W TRAKCIE REALIZACJI PRZEDMIOTU SPRZEDAŻY

1. Kupujący zobowiązuje się do wykorzystania popiołu lotnego jako surowca w jednym z następujących kierunków:
 - a) do produkcji betonu towarowego,
 - b) do produkcji cementu,
 - c) do produkcji ceramicznych wyrobów budowlanych,
 - d) do podbudów drogowych i stabilizacji gruntów, produkcji mieszanek związanych spoiwem hydraulicznym,
 - e) do produkcji prefabrykowanych materiałów budowlano-betonowych,
 - f) do produkcji zapraw, tynków, klejów,
 - g) do wykonywania bitumicznych nawierzchni drogowych i produkcji materiałów izolacyjnych (papy).
2. Kupujący jest zobowiązany do zapewnienia ciągłego odbioru (w tym w weekendy i dni świąteczne) popiołu lotnego, bez względu na warunki atmosferyczne.
3. Odbiór popiołu lotnego i mieszanek popiołowo-żuźłowych będzie realizowany wg zasad obowiązujących u Sprzedającego.
4. Kupujący przejmie, z chwilą odbioru z punktów odbioru, pełną odpowiedzialność za odebrany popiół lotny i mieszanki popiołowo-żuźłowe.
5. Kupujący zobowiązuje się do udzielenia pisemnej informacji o sposobach wykorzystania odebranego popiołu lotnego zgodnie z decyzją Marszałka Województwa Świętokrzyskiego.
6. Kupujący zobowiązuje się do udzielenia pisemnej informacji o sposobach zagospodarowania odebranych mieszanek popiołowo-żuźłowych zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa.
7. Kupujący, w przypadku kierowania mieszanek popiołowo-żuźłowych do unieszkodliwienia przez składowanie, zobowiązuje się do dostarczenia Sprzedającemu dokumentacji zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa w przedmiotowym zakresie.

8. W przypadku odzysku mieszanek popiołowo-żuźlowych, Kupujący przedłoży Sprzedającemu stosowne dokumenty potwierdzające sposób przetwarzania mieszanek popiołowo-żuźlowych.
9. Transport odebranego popiołu lotnego i mieszanek popiołowo-żuźlowych oraz czynności zagospodarowania realizuje Kupujący na swój koszt i ryzyko.
10. Kupujący zobowiązuje się do podstawienia samochodów do ważenia na wagach samochodowych i kolejowych zgodnie z dyspozycjami Sprzedającego.
11. Kupujący zobowiązany jest do pisemnego informowania Sprzedającego o wszelkich problemach mających wpływ na realizację Umowy, w szczególności o wadach Wagi i/lub urządzeń załadowniczych Sprzedającego, wykorzystywanych podczas realizacji przedmiotu Umowy.
12. Sprzedający wymaga wniesienia zabezpieczenia należytego wykonania Umowy w wysokości 10% Wynagrodzenia brutto Wartości Sprzedaży.
13. W przypadku podzlecenia wykonania Przedmiotu Sprzedaży podwykonawcom, Kupujący ponosi pełną odpowiedzialność za działania swoich podwykonawców oraz przedłoży rękojmię od swoich podwykonawców.

IV NIEZBĘDNE ZASOBY KUPUJĄCEGO W TRAKCIE REALIZACJI PRZEDMIOTU SPRZEDAŻY

1. W celu wykonania Przedmiotu Sprzedaży potencjalny Kupujący będzie zobowiązany do posiadania:
 - 1.1. niezbędnej wiedzy i doświadczenia oraz dysponowania odpowiednim potencjałem gwarantującym prawidłowe wykonanie Przedmiotu Sprzedaży,
 - 1.2. uprawnień do wykonania Przedmiotu Sprzedaży określone przepisami prawa powszechnie obowiązującego,
 - 1.3. sytuacji ekonomicznej i finansowej zapewniającej wykonanie Przedmiotu Sprzedaży poprzez posiadanie polisy OC lub innego dokumentu ubezpieczenia z sumą ubezpieczenia nie mniejszą niż Wartość Sprzedaży potwierdzającego, że Kupujący jest ubezpieczony od odpowiedzialności cywilnej w zakresie prowadzonej działalności gospodarczej, obejmującej – co najmniej – działalność związaną z Przedmiotem Sprzedaży; jeżeli okres polisy nie obejmuje całego okresu realizacji sprzedaży oświadczenie Kupującego o kontynuacji ubezpieczenia OC przez okres realizacji Przedmiotu Sprzedaży.

V. ZASADY ROZLICZEŃ ILOŚCIOWYCH

1. W celu potwierdzenia ilości odebranych produktów podstawą do rozliczeń będzie wyznaczenie masy odebranych produktów w następujący sposób:
 - 1.1. ważenie na wadze samochodowej lub kolejowej popiołu lotnego podczas odbioru z miejsca magazynowania u Sprzedającego,
 - 1.2. ważenie na wadze samochodowej Sprzedającego mieszanek popiołowo-żuźlowych podczas odbioru z miejsca magazynowania.

IV. OKRESY ROZLICZENIOWE

1. Podstawowym okresem rozliczeniowym jest miesiąc kalendarzowym.



Pozostałe wymagania i informacje

I. ZAŁOŻENIA, WYMAGANIA ORAZ WARUNKI TECHNICZNE WYKONANIA UMOWY

1. Podczas wykonywania umowy na terenie Enea Elektrownia Połaniec S.A., Kupującego obowiązują przepisy wewnętrzne Enea Elektrownia Połaniec S.A., a w tym instrukcja organizacji bezpiecznej pracy w Enea Elektrownia Połaniec S.A., instrukcja ochrony przeciwpożarowej, przepisy w zakresie ochrony środowiska naturalnego przez podmioty zewnętrzne, z którymi to dokumentami Kupujący jest zobowiązany zapoznać się jeszcze przed złożeniem oferty:
2. Dokumenty zamieszczone są na stronie internetowej:
<https://www.enea.pl/pl/grupaenea/o-grupie/spolki-grupy-enea/polaniec/zamowienia/dokumenty-dla-wykonawcow-i-dostawcow> .

II. WIZJA LOKALNA

1. Sprzedający **umożliwia i zaleca** przeprowadzenie przed złożeniem oferty wizji lokalnej w miejscu świadczenia zamówienia do 4 dni przed terminem składania ofert w godzinach: od godz. 8:00 do godz. 14:00; miejsce spotkania: brama numer 1 Elektrowni Połaniec. W ramach wizji lokalnej Kupujący będą mogli zapoznać się z miejscem odbioru i realizacji zamówienia. Data spotkania celem odbycia wizji lokalnej zostanie uzgodniona z osobą wskazaną w pkt. 3 poniżej.
2. Odbycie wizji **nie jest obowiązkowe.**
3. Osoba(y) odpowiedzialna(e) za przeprowadzenie wizji ze strony Sprzedającego:
 - 3.1. **Mateusz Żmuda**, Kierownik Działu Zagospodarowania UPS, tel. 608-690-662 email: mateusz.zmuda@enea.pl.
4. Kupujący uczestniczący w wizji lokalnej, powinni:
 - 4.1. przybyć odpowiednio wcześniej w celu uzyskania przepustek i odbycia wstępnego szkolenia BHP (czas trwania około 1 godziny) umożliwiającego wejście na teren Enea Połaniec S.A.;
 - 4.2. zabrać ze sobą odzież ochronną i sprzęt ochrony osobistej (kask z ochronnikami słuchu, okulary ochronne, maseczki chroniące przed pyłem) umożliwiające wejście na obiekty produkcyjne Enea Połaniec S.A.
 - 4.3. podać imiona i nazwiska przedstawicieli Kupującego (minimum dwa dni przed przyjazdem) biorących udział w wizji celem uzgodnienia wejścia na teren Elektrowni,
 - 4.4. wypełnić formularz Z-1 A (Dokument związany nr 4 do I/DB/B/20/2013 z Instrukcji Organizacji Bezpiecznej Pracy w Enea Połaniec S.A.) i przesłać z min. 2-dniowym wyprzedzeniem w celu ustalenia godziny szkolenia.