|  |
| --- |
| **Załącznik nr 2. Szczegółowy opis zapytania o informację** |
|  |
| **OPIS PRZEDMIOTU SPRZEDAŻY** |
|  |

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |

# Definicje

**Przedmiot Sprzedaży -** oznacza sprzedaż ubocznych produktów spalania (UPS) wytworzonych przez Enea Połaniec S.A., którymi na mocy zawartej umowy od 01.01.2019 r. zarządza Enea Bioenergia sp. z o.o. Dla Przedmiotu Sprzedaży została wydana decyzja Marszałka Województwa Świętokrzyskiego z dnia 18.04.2019 r., znak OWŚ-VII.7221.2.2.2019 oraz z dnia 16.11.2022 r. znak: OWŚ-VII.7221.2.3.2019PK-II.7221.3.2.2002, uznające odpowiednio popiół lotny powstający w wyniku spalania węgla kamiennego w ilości 500 000 Mg/rok oraz popiół lotny powstający w wyniku współspalania węgla, biomasy i paliwa alternatywnego w ilości 550 000 Mg/rok za produkty uboczne.

**Zadanie** – oznacza to część Przedmiotu Sprzedaży

**Umowa –** oznaczaumowę jaka będzie zawarta z wybranym Kupującym na wykonanie części Przedmiotu Sprzedaży

1. **PRZEDMIOT SPRZEDAŻY – PODZIAŁ NA ZADANIA**
2. Przedmiot Sprzedaży obejmuje:
   1. Sprzedaż w okresie od 01.05.2024 r. do 31.12.2024 r. popiołu lotnego ze współspalania węgla i biomasy jako produktu ubocznego lub alternatywnie popiołu lotnego ze spalania węgla jako produktu ubocznego **w łącznej ilości 75 000 Mg** < - 20% ; + 0% >.
   2. Przedmiot Sprzedaży zostanie podzielony na 3 zadania jak poniżej:
      1. **Zadanie 1** - sprzedaż popiołu lotnego ze współspalania węgla i biomasy jako produktu ubocznego lub alternatywnie popiołu lotnego ze spalania węgla jako produktu ubocznego w ilości 25 000 Mg < - 20% ; + 0% >,
      2. **Zadanie 2** - sprzedaż popiołu lotnego ze współspalania węgla i biomasy jako produktu ubocznego lub alternatywnie popiołu lotnego ze spalania węgla jako produktu ubocznego w ilości 25 000 Mg < - 20% ; + 0% >,
      3. **Zadanie 3** - sprzedaż popiołu lotnego ze współspalania węgla i biomasy jako produktu ubocznego lub alternatywnie popiołu lotnego ze spalania węgla jako produktu ubocznego w ilości 25 000 Mg < - 20% ; + 0% >.
3. **WARUNKI SPRZEDAŻY**
4. Umowa zostanie zawarta na okres od dnia 01.05.2024 roku do 31.12.2024 roku.
5. Ilości popiołu lotnego podane w Przedmiocie Sprzedaży są wartościami szacunkowymi określonymi zgodnie z aktualną wiedzą o planowanej produkcji oraz planowanych do spalania paliw. Sprzedający nie ponosi żadnej odpowiedzialności za ewentualne szkody powstałe w wyniku niezapewnienia zadeklarowanej ilości popiołu lotnego do sprzedaży w szczególności nie gwarantuje Kupującemu dostępności zadeklarowanych wolumenów popiołu lotnego będących skutkiem działania tzw. „siły wyższej” (w szczególności na skutek zmiany terminów remontów, zmiany poziomu produkcji, sytuacji awaryjnych).
6. Sprzedający na bazie planów produkcji energii elektrycznej i ciepła, w terminie do 14 dni od daty podpisania umowy potwierdzi szacowane miesięczne ilości popiołu lotnego do sprzedaży. Dane będą opracowane w przedziałach miesięcznych i zostaną umieszczone w harmonogramie, który zostanie przekazany Kupującemu.
7. W przypadku braku odbioru w danym miesiącu ilości wskazanej w harmonogramie przez Kupującego, Sprzedający dopuszcza możliwość zmiany harmonogramu, w szczególności poprzez przeniesienie nieodebranej ilości na kolejne miesiące. Powyższe nie zwalnia Kupującego z sankcji przewidzianej w umowie na okoliczność nieodebrania ilości popiołu lotnego   
   w danym miesiącu.
8. Jako punkty odbioru dla popiołu lotnego z kotłów pyłowych jako produktu ubocznego rozumie się:
   1. dla popiołu lotnego suchego - instalację rozładowczą suchego popiołu pod zbiornikami suchego popiołu na terenie Enea Połaniec S.A. – załadunek na samochody lub wagony kolejowe Kupującego,
   2. dla popiołu lotnego zwilżonego – instalacja zraszania popiołu lotnego na terenie Enea Połaniec S.A. – załadunek na samochody.
9. Załadunek będzie realizowany na środki transportu podstawione przez Kupującego.
10. Ważenie i załadunek samochodów lub wagonów spoczywa po stronie Sprzedającego.
11. **PODSTAWOWE OBOWIĄZKI KUPUJĄCEGO W ZAKRESIE ODBIORU PRODUKTÓW PALENISKOWYCH W TRAKCIE REALIZACJI PRZEDMIOTU SPRZEDAŻY**
12. Kupujący zobowiązuje się do wykorzystania popiołu lotnego jako surowca w jednym z następujących kierunków:
13. do produkcji betonu towarowego,
14. do produkcji cementu,
15. do produkcji ceramicznych wyrobów budowlanych,
16. do podbudów drogowych i stabilizacji gruntów, produkcji mieszanek związanych spoiwem hydraulicznym,
17. do produkcji prefabrykowanych materiałów budowlano-betonowych,
18. do produkcji zapraw, tynków, klejów,
19. do wykonywania bitumicznych nawierzchni drogowych i produkcji materiałów izolacyjnych (papy).
20. Kupujący jest zobowiązany do zapewnienia ciągłego odbioru (w tym w weekendy i dni świąteczne) popiołu lotnego, bez względu na warunki atmosferyczne.
21. Odbiór popiołu lotnego będzie realizowany wg zasad obowiązujących u Sprzedającego.
22. Kupujący przejmie, z chwilą odbioru popiołu lotnego z punktów odbioru, pełną odpowiedzialność za odebrany popiół lotny.
23. Kupujący zobowiązuje się do udzielenia pisemnej informacji o sposobach wykorzystania odebranego popiołu lotnego zgodnie z decyzją Marszałka Województwa Świętokrzyskiego.
24. Zapewnienie środków transportu, niezbędnych do odbioru Przedmiotu Sprzedaży należy do obowiązków Kupującego, który pokrywa także jego koszty.
25. Kupujący zobowiązuje się do podstawienia samochodów do ważenia na wagach samochodowych i kolejowych zgodnie z dyspozycjami Sprzedającego.
26. Sprzedający wymaga wniesienia zabezpieczenia należytego wykonania umowy w wysokości 10% Wynagrodzenia brutto Wartości Sprzedaży
27. W przypadku podzlecania wykonania Przedmiotu Sprzedaży podwykonawcom, Kupujący ponosi pełną odpowiedzialność za działania swoich podwykonawców oraz przedłoży rękojmie od swoich podwykonawców.
28. **NIEZBĘDNE ZASOBY KUPUJĄCEGO W TRAKCIE REALIZACJI PRZEDMIOTU SPRZEDAŻY**
29. W celu wykonania Przedmiotu Sprzedaży potencjalny Kupujący będzie zobowiązany do posiadania:
    1. niezbędnej wiedzy i doświadczenia oraz dysponowania odpowiednim potencjałem gwarantującym prawidłowe wykonanie Przedmiotu Sprzedaży.
    2. sytuacji ekonomicznej i finansowej zapewniającej wykonanie Przedmiotu Sprzedaży poprzez posiadanie polisy OC lub innego dokumentu ubezpieczenia z sumą ubezpieczenia nie mniejszą niż Wartość Sprzedaży potwierdzającego, że Kupujący jest ubezpieczony od odpowiedzialności cywilnej w zakresie prowadzonej działalności gospodarczej, obejmującej – co najmniej – działalność związaną z Przedmiotem Sprzedaży; jeżeli okres polisy nie obejmuje całego okresu realizacji sprzedaży oświadczenie Kupującego o kontynuacji ubezpieczenia OC przez okres realizacji Przedmiotu Sprzedaży.
30. **ZASADY ROZLICZEŃ ILOŚCIOWYCH**
31. W celu potwierdzenia ilości odebranych produktów podstawą do rozliczeń będzie wyznaczenie masy odebranych popiołów lotnych w następujący sposób:
    1. ważenie na wadze samochodowej lub kolejowej popiołu lotnego podczas odbioru z miejsca magazynowania u Sprzedającego.
32. **OKRESY ROZLICZENIOWE**
33. Podstawowym okresem rozliczeniowym jest miesiąc kalendarzowy.